

保険営業で 成功するためのヒント

～先人からの学びを営業力に変える手法～

講師：駒井 陽水氏

【職務経歴】

1993年 郵政省近畿郵政局 京都東山郵便局 入局
集配課・保険課 勤務

〈郵便局～保険課時代〉

突然の配置転換により保険課への勤務を命じられる

2001年 アメリカンファミリー生命

- ・ 個人募集代理店として独立

2002年 株式会社アイランド・ブレイン企業設立

- ・ 取締役就任
- ・ 法人企業開拓・営業指導等講師に従事

2005年 AIGエジソン生命 入社

- ・ マネージャー就任 採用・育成に従事
- ・ 初年度新人賞年間パーフェクト達成
- ・ エジソンマスターズクラブに連続達成

2009年 株式会社ホロスプランニング 入社

- ・ 福祉用具専門相談員取得
- ・ 法人、個人保険及び資産運用、財務、相続対策等
- ・ アリコジャパン MVP
- ・ ソニー生命 プロフェッショナルエージェンツ認定

2021年 株式会社ライフプラザパートナーズ入社

- ・ 2025年度 MDRT 成績資格会員 Top of the Table
- ・ エグゼクティブファイナンシャルアドバイザー

日時

2025年10月1日 18:00-20:00

場所

株式会社ライフプラザパートナーズ
セミナールーム

大阪市北区堂山町3-3 日本生命梅田ビル11階

会費

会員:無料 非会員: 3,000円

定員

40名

申込方法



問合せ

寺石 勝

090-8752-0846

masarukun0228@icloud.com /